

Niet langer klagen

Vanouds geprivilegieerde beroepsbeoefenaars beklagen zich over hun inkomen. Ze zijn boos omdat hun omzetten en daardoor hun bedrijfsresultaten onder druk staan. Als zelfstandig ondernemer hebben zij een wettelijk alleenrecht op hun professionele activiteiten, maar zij ondervinden plotseling de harde werking van de markt.

Apothekers klagen omdat hun inkomsten teruglopen. Zij voelen zich het slachtoffer van een overheid die tarieven voor medicijnen vastzet en van de verzekeraars die knabbelen aan de handelsmarges die zij als ondernemer bedingen bij de farmaceutische industrie.

Ook de notarissen klagen. De tarieven werden door de overheid vrijgegeven, maar omdat de woningmarkt op volle toeren draaide, was er niets aan de hand. Veel notaris kantoren maakten mooie omzetten met relatief weinig werk en moeite. Een goed standaardcontract, een toets bij het Kadaster en klaar was Kees. Die inkomstenbron is nu opgedroogd en notarissen roepen om net als vroeger prijsafspraken te mogen maken.

Assurantiadviseurs klagen over transparantie. Zij moeten hun verdiensten duidelijk maken. Ook in de ogen van de assurantiadviseur is de overheid de boosdoener. De tijd van makkelijke en overvloedige verdiensten lijkt voorbij.

Is dit klagen terecht of ondervinden deze beschermde beroepsbeoefenaars eindelijk de werking van de markt? Zijn zij ondernemer en zoeken ze naar nieuwe mogelijkheden om hun inkomen te vergaren? Zoals het hoort in een vrije economie is het afgelopen als je niet meer voldoende inkomen kunt vergaren. Dan ga je failliet. Dat blijkt al bij sommige notaris kantoren. Veel apothekers vrezen voor hun bestaan en assurantiadviseurs zijn vaste klant voor curatoren. Wanneer vrije ondernemers vinden dat ze een beschermde status verdienen en recht hebben op een beschermd inkomen, dan houden zij op ondernemer te zijn. Dan horen zij genoeg te nemen met een ambtenarenbestaan en een inkomen dat daarbij past. Dat geldt voor alle vrijeberoepsbeoefenaars, dus ook voor apothekers, notarissen en assurantiadviseurs.

Apothekers

Apothekers zijn van oudsher hoogopgeleide professionals. Zij waren de producenten van kwalitatief hoogwaardige geneesmiddelen. Hun bestaan is gebaseerd op hun grote deskundigheid, gestoeld op een jarenlange en zware academische studie. Ben je geen farmaceut, dan kun je geen apotheker worden. De wet houdt toezicht. Maar sinds lange tijd is hun vak veranderd van fabrikant tot simpele winkelier. Tot distributeur van poeders en pillen die zij van de farmaceutische industrie ontvangen, van grote in kleine verpakkingen stoppen en er een passend stickertje op plakken. Hun toegevoegde waarde bestaat uit controle op de doktersrecepten en in de gaten houden of patiënten geen geneesmiddelen krijgen die verkeerd op elkaar inwerken. Iets wat natuurlijk alleen werkt als de klant zijn geneesmiddelen altijd bij dezelfde apotheek haalt. Vraag is natuurlijk of dat een inkomen van meer dan een ton per jaar waard is. Maar apothekers klagen.

Notarissen

Notarissen leveren advies en een product, de akte. Het ambt van notaris is beschermd. Het aantal posten is beperkt en benoeming geschiedt zelfs door de Koningin. Automatisering heeft gezorgd voor veel minder werk, terwijl de hoogte van de nota veelal gelijk bleef. Het vrijgeven van de notaris tarieven leidde tot felle concurrentie en de inkomsten per akte namen sterk af. De zeer goed lopende woningmarkt leverde notaris kantoren nog wel veel omzet met weinig kosten op en daarom waren de bedrijfsresultaten goed.

Maar nu de onroerendgoedmarkt achterblijft, blijven ook de inkomsten van notarissen achter. Notarissen klagen over hun inkomsten en willen terug naar vaste prijsafspraken. Maar is het acceptabel dat een notaris een vaste prijs voor zijn dienstverlening krijgt als de markt niet bereid is om voor die dienstverlening meer te betalen?

En de assurantiadviseur?

De juridische positie en de bescherming van de inkomsten van de assurantiadviseur mag bekend zijn. Wab, Wabb en Wft stelden en stellen de adviseur in een beschermde positie, hoewel de Wft hieraan wel afbreuk heeft gedaan. De positie blijft – voornamelijk – gelijk maar de inkomsten van een adviseur staan onder druk. De rol van de assurantiadviseur is vergelijkbaar met

Door: Mike Potter,
registermakelaar-taxateur
assurantieportefeuilles